



SO macht
Versichern
Spaß!

meinMVP

Das Maklerverwaltungsprogramm der neuesten Generation

digitalbroking

DIE ZUKUNFT BEGINNT JETZT

Sie haben einen schönen Beruf. Denn mit Ihrer individuellen und persönlichen Beratung geben Sie Menschen Sicherheit. Aber wie viel Zeit bleibt für die Beratung wirklich noch? Immer komplexere rechtliche Vorgaben sowie deren Dokumentation und Verwaltung verschlingen immer mehr Ihrer wertvollen Zeit, die eigentlich Ihren Kunden gehört. Und Ihnen.

Um das zu ändern, haben wir meinMVP entwickelt. Das Maklerverwaltungsprogramm, das Ihre Arbeit schneller, leichter und erfolgreicher macht.

Effizient: meinMVP unterstützt Sie bei den Geschäftsvorfällen, die in Ihrem Büro anfallen: von der intelligenten Beratungs- und Verkaufunterstützung über den neutralen Tarifvergleich bis zur effektiven Verwaltung.

Einfach: meinMVP ist absolut selbsterklärend aufgebaut und wird durch Erklärfilme unterstützt. Sie benötigen keine tiefergehenden Schulungen oder komplizierte Bedienungsanleitungen, sondern können nach erfolgreicher Registrierung sofort starten. Alle Informationen, alle Auswertungen und Daten finden Sie jederzeit an einem zentralen Ort. Ohne Akten, ohne Medienbrüche, ohne Stress.

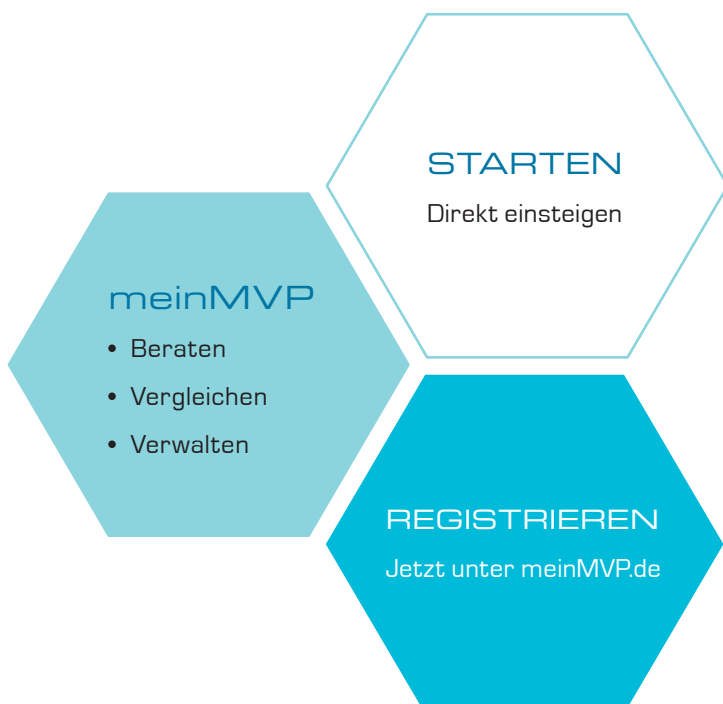
Clever: meinMVP ist webbasiert. Sie loggen sich einfach mit Ihrem persönlichen Zugang ein. So ist die Installation teurer Programme nicht mehr nötig. Zeitraubende Updates entfallen ebenfalls. Und Ihr Büro haben Sie auf dem Tablet immer dabei.

Kostenlos: ist meinMVP für Makler und Mehrfachagenten.

Kurzum: Steigern Sie die Effizienz Ihrer Kundenbeziehungen. Bringen Sie das Management Ihres Maklerbüros auf den neuesten Stand und holen Sie sich den Spaß an Ihrem Beruf zurück.

UNSERE STARKEN LEISTUNGEN

- 1 Effizientes Komplettsystem
- 2 Wertvolle Beratungsanlässe
- 3 Virtueller Beratungsexperte
- 4 Neutraler Tarifvergleich
- 5 Zentraler Büromanager
- 6 360°-Kundensicht
- 7 Einfach und flexibel
- 8 Datensicherheit





1 Effizientes Komplettsystem

meinMVP bündelt viele Ihrer Geschäftsvorgänge in einer digitalen Anwendung – vom neutralen Wettbewerbsvergleich über die Beratung bis zur unkomplizierten Verwaltung. Vorbei sind die Zeiten von Schnittstellenproblemen, aufwendiger Recherche und zeitraubender Dokumentation. meinMVP hält eine effiziente Lösung bereit. So steht ab sofort wieder Ihr Kunde im Fokus. Und damit auch Ihr Vertriebs Erfolg.

Dabei entwickelt sich meinMVP kontinuierlich weiter, um Ihren Bedürfnissen als Nutzer gerecht zu werden. Für die stetige Weiterentwicklung ist Ihr Feedback sehr wichtig. Die Rückmeldungen und Anregungen werden gesammelt und in der Aktualisierung berücksichtigt.

2 Wertvolle Beratungsanlässe

meinMVP informiert Sie aktiv über wichtige Veränderungen in der Lebenssituation Ihrer Kunden und liefert Ihnen so regelmäßig neue Vertriebsimpulse. Die Informationen über neue Beratungsanlässe generiert meinMVP durch einen sehr detail-

lierten Abgleich auf Basis Ihrer Bestandsdaten im GDV-Format sowie der Kundenkorrespondenz. Diese sind ein wahrer Schatz, denn mit neuen Beratungsanlässen positionieren Sie sich mühelos als umsichtiger und verantwortungsvoller Berater. Und Sie erhalten regelmäßig neue Ansätze für Ihren Erfolg.

Vertriebsselektion und -aktion: In meinMVP können Sie Ihre Kunden komfortabel durch die Auswahl an spezifischen Kunden- und Vertragsdaten selektieren. Innerhalb weniger Klicks starten Sie aus der erstellten Vertriebsselektion eine umfassende Vertriebsaktion inklusive Beratungsanlässen.

3 Virtueller Beratungsexperte

Der virtuelle Beratungsexperte von meinMVP führt Sie durch jedes Beratungsgespräch, unterstützt die rechtskonforme Beratung und gibt Ihnen wertvolle Hinweise zu sinnvollem Absicherungsbedarf. Und das Beste: Ihre gesamten Beratungshinweise, Empfehlungen und Angebote fließen ganz automatisch in die Ergebnisse des Beratungsprotokolls ein. Im Ergebnis erhalten Sie eine vom Arbeitskreis Beratungsprozesse geprüfte Beratungsdokumentation. Einfacher geht es nicht.

4 Neutraler Tarifvergleich

Wissen, was wirklich zählt: Mit meinMVP haben Sie Zugriff auf den Vergleichsrechner von Franke und Bornberg und von Thinksurance (ehem. Gewerbeversicherung²⁴). Sie vergleichen damit ganz einfach Tarife und erstellen eine marktweite und neutrale Angebotsübersicht der Privat- und Gewerbesparten. So sehen Sie auf einen Blick, welche Produkte exakt zum Bedarf Ihres Kunden passen, was diese kosten und welche Leistungen Ihr Kunde erhält.

Auf die Qualität des Vergleichs können Sie sich dabei verlassen, denn Franke und Bornberg analysiert die Produkte der Privatsparten bis in die Tiefen der AVB – unabhängig, kritisch und konsequent aus Verbrauchersicht.

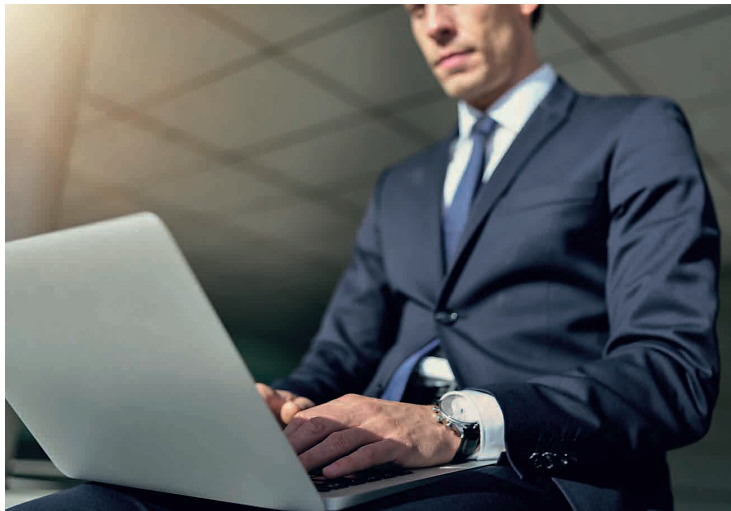
Mit dem integrierten Vergleichsrechner von Thinksurance können Sie den gewerblichen Bedarf Ihres Kunden ermitteln und Gewerbeversicherungen mit wenigen Klicks vergleichen und tarifieren.

5 Zentraler Büromanager

Ihren Arbeitstag starten Sie am besten ganz entspannt mit einem ersten Blick in meinMVP. Denn dort finden Sie alles, was Sie für einen erfolgreichen Tag benötigen. Innerhalb weniger Minuten können Sie voll informiert und gezielt mit der Arbeit starten.

Mein Maklerbüro: Das ist die Startseite von meinMVP, sozusagen die Schaltzentrale Ihres Vertriebs Erfolgs. Hier bekommen Sie einen Überblick über die Ist-Situation Ihres Unternehmens: Wie steht's um Ihren Bestand? Was hat sich bei Ihren Kunden getan? Welche Provisionen sind zu erwarten?

Kunden-, Vertrags- und Schadenmanager: Für den kompletten Überblick können Sie in meinMVP auf weitere Manager zugreifen: Im Kundenmanager erhalten Sie eine komfortable Bestandsübersicht – grafisch aufbereitet. Neben einer schnellen Übersicht über die Anzahl Ihrer privaten und gewerblichen Kunden werden Ihnen die Privatkunden nach Altersgruppen, Familienstand und Tätigkeitsstatus dargestellt.



Der Vertragsmanager liefert Ihnen die Übersicht über die Absicherung Ihrer Kunden. Sie bekommen einen schnellen Überblick über die Verteilung und die Schwerpunkte Ihres Bestands und können z. B. prüfen, wie viele Privathaftpflichtverträge in Ihrem Bestand sind. Daraus gewinnen Sie Anknüpfungspunkte für Ihren Vertrieb.

Der Schadenmanager zeigt Ihnen auf einen Blick den Status aller aktuell von Ihnen gemeldeten Schadenfälle. Und ein praktischer 6-Monats-Vergleich liefert eine für die Schadenquote relevante Verlaufsübersicht.

Posteingangsmanger: Mit dem Posteingangsmanger erhalten Sie einen Überblick über die gesamte Kundenkorrespondenz (eingehende Geschäftsvorfälle) der angebotenen Versicherungsunternehmen, die über eine BiPRO-Schnittstelle abgerufen werden. Zudem wird hier Ihre E-Mail-Kommunikation mit Kunden und Partnern angezeigt. Damit können Sie die Eingangspost innerhalb der Anwendung effizient bearbeiten und priorisieren.

Provisionsmanager: Sie wissen, wo Sie unternehmerisch stehen. Schnell und einfach erhalten Sie einen Überblick über zu erwartende und bereits gezahlte Provisionen aus Ihrem Neugeschäft. Wie das funktioniert? Für die über den Tarifvergleichsrechner erstellten Anträge werden automatisch zu erwartende Provisionen auf Basis der von Ihnen angegebenen Provisionssätze errechnet. Provisions- und Inkasso-Daten, die Sie über die GDV von Ihren Versicherern erhalten, werden mit den Daten in meinMVP abgeglichen.

EINFACH, FLEXIBEL, SICHER.

6 360°-Kundensicht

Alles, was Sie über Ihren Kunden wissen müssen, sehen Sie in meinMVP an einem Ort. Das hilft bei der täglichen Arbeit, denn Sie haben immer sofort alles im Blick.

Ruft ein Kunde an, müssen Sie nur dessen Namen ins Suchfeld eingeben und bekommen sofort alle wichtigen Informationen angezeigt: Kunden- und Vertragsdaten, hinterlegte Angebote, Anträge, Schäden sowie Beratungsanlässe. Damit sind Sie startklar für alle Aktivitäten, die sich aus dem Anruf ergeben könnten:

- Ihr Kunde möchte einen Termin vereinbaren? Sehr gut. Sie können diesen gleich in Ihren persönlichen Kalender exportieren und speichern.
- Ihr Kunde braucht ein Angebot? Nichts leichter als das: Mit meinMVP erfassen Sie den konkreten Bedarf, vergleichen die Tarife, erstellen die gewünschten Angebote und senden diese ganz einfach an den Kunden.
- Es gibt einen Schaden zu melden? Auch kein Problem: Schadenfälle melden Sie nicht mehr telefonisch an Ihren Versicherer, sondern verwalten sie direkt über meinMVP. Leiten Sie die Schadenmeldung mit einer vorgefertigten E-Mail schnell und problemlos an den Versicherer weiter.
- Ihr Kunde möchte Vertragsdetails ändern? In meinMVP finden Sie die entsprechenden Vorlagen, mit denen diese Änderungen ganz einfach und schnell an das Versicherungsunternehmen gemeldet werden können.
- Während des Telefonats können Sie sich natürlich an Ort und Stelle Notizen machen – neben versicherungstechnischen Details auch zu privaten Aspekten vom Hobby bis zum Lieblings-Urlaubsziel. So können Sie beim nächsten Kundenkontakt mit persönlichem Interesse und den dazu maßgeschneiderten Angeboten punkten.
- Sie möchten Ihre Kunden ganz bequem aus der Ferne beraten? Mit der Videotelefonie-Funktion können Sie das virtuelle Beratungsgespräch per Einladungslink ganz einfach starten.



7 Einfach und flexibel

meinMVP ist unglaublich einfach. Das Design ist intuitiv, sodass Sie meinMVP ohne Vorkenntnisse bedienen können. Dafür müssen Sie sich nur einmal unter meinMVP.de registrieren und die Freischaltung abwarten. Anschließend konfigurieren Sie meinMVP in nur wenigen Schritten über den Einrichtungsassistenten. Danach sind Sie startklar, sowohl auf dem stationären Computer in Ihrem Büro als auch auf Ihrem Laptop oder Tablet. Jetzt können Sie meinMVP mit Bestandsdaten und Kundenkorrespondenz befüllen. Ein einfacher Weg dies durchzuführen, ist die Nutzung der kostenfreien BiPRO-Schnittstelle zu allen gängigen Versicherungsunternehmen.

8 Datensicherheit

Digitalisierung ist immer auch eine Frage der Datensicherheit. Das gilt besonders dann, wenn Sie wertvolle Kundendaten nicht mehr länger in Akten- und Papierbergen archivieren wollen, sondern in einer modernen digitalen Lösung wie meinMVP. Bei meinMVP können Sie sich auf höchste Sicherheitsstandards verlassen. Ihre Daten werden nicht auf irgendeinem anonymen Server in Übersee gespeichert, sondern in einem Rechenzentrum der Deutschen Telekom. Das Rechenzentrum ist nach DIN ISO 27001 zertifiziert und wird rund um die Uhr von Spezialisten vor Ort betreut. Zudem wacht ein Datenschutzbeauftragter über die Einhaltung der Vorschriften.

Über uns

Hinter meinMVP steht die digital broking GmbH. Das Unternehmen hat es sich zum Ziel gesetzt, Ihnen als Makler ein einfaches, effektives und kostenloses Werkzeug an die Hand zu geben, das Sie in der unabhängigen und hochwertigen Arbeit bestmöglich unterstützt.

Zur Unterstützung der Brancheninitiative meinMVP haben führende Maklerversicherer einen Verein gegründet. Zu den Gründungsmitgliedern gehören: Gothaer, Die Haftpflichtkasse, Itzehoer, KS/Auxilia, Swiss Life, VHV und Volkswohl Bund. Mit dem meinMVP e. V. werden Ressourcen und Know-how gebündelt und zur Unterstützung sowie nachhaltigen Förderung von meinMVP eingesetzt.

Sie profitieren damit von der Innovationskraft und Flexibilität eines jungen Start-up-Unternehmens sowie der Kompetenz und Investitionsfähigkeit etablierter Dienstleister und Maklerversicherer.



Führende Maklerversicherer begrüßen die Initiative meinMVP:

